

Mémento pratique

Contrat

L'engagement BASF Agro pour le service Cognito se trouve dans un contrat co-signé par BASF Agro et vous.

Agenda

Afin de préparer une session en toute sérénité, la date, le lieu et l'horaire de la session devront être communiqués à votre interlocuteur BASF Agro **au plus tard 45 jours avant l'intervention**. Pour permettre aux équipes du Sphinx de se rendre sur place, l'horaire idéal pour une session est soit à **11h** le matin, soit à **14h**.

Déroulement d'une session

Pour une session Cognito, prévoir un **quart d'heure de présentation** de la démarche et **une heure de passage du questionnaire**. Une heure après la fin du questionnaire (pour un groupe de 20 participants), l'animateur Le Sphinx remettra les résultats à chaque participant (résultat individuel) et au manager (résultat global de l'équipe).

Matériel

Prévoir un **vidéo-projecteur** dans la salle ainsi qu'une **pièce à part** pour le traitement des feuilles réponses.



Mes anti-sèches filières

Le manuel pratique « Mes anti-sèches filières » pour chaque participant.

Ce petit manuel « de poche » d'une centaine de pages, concentré d'informations à la fois techniques et réglementaires sera remis par BASF Agro à tous les participants de Cognito. Aisé à consulter et d'un format facile à transporter, il fait le point sur tous les aspects suivants :

- la réglementation
- les organismes et sites web utiles
- l'environnement
- la protection utilisateur
- la sécurité consommateur
- la qualification et la certification.




The Chemical Company

BASF Agro S.A.S.
21, chemin de la Sauvegarde
69134 Ecully Cedex
Tél. 04 72 32 45 45

Retrouvez l'ensemble de nos informations
produits sur www.basf-agro.fr

387 589 161 RCS Lyon. Cognito, Mars 2006 - Annule et remplace toute version précédente. 24BSERCOED0206R - BAS791


The Chemical Company

Avec Cognito, évaluez votre force de vente pour mieux optimiser sa formation.





La maîtrise des connaissances techniques et réglementaires : un enjeu majeur de la distribution.

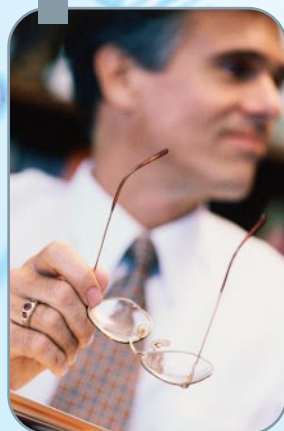
Le métier de la distribution évolue aujourd'hui dans un contexte de pression réglementaire de plus en plus forte. Mettre à jour les connaissances complexes liées au métier de distribution des produits phytosanitaires est désormais le véritable enjeu des équipes de distribution. L'expertise de votre force de vente, sa capacité à conseiller des solutions performantes et innovantes aux agriculteurs sont des atouts majeurs et discriminants. Avec Cognito, identifiez simplement et rapidement les besoins en formation de votre équipe pour la rendre encore plus performante et mieux rentabiliser votre investissement formation.

Cognito : évaluez votre force de vente pour mieux optimiser sa formation.

Quels objectifs pour votre équipe ?

- 1- **Evaluer** les connaissances
- 2- **Créer l'écoute** en vue de futures formations
- 3- **Former** au plus près des besoins identifiés
- 4- **Valoriser** le conseil par la maîtrise du métier et des aspects réglementaires liés aux produits phytosanitaires.

Si vous avez répondu positivement à l'une ou à toutes les réponses ci-dessus, le programme d'évaluation Cognito à tout pour répondre efficacement à vos objectifs de formation.



COGNITO : l'outil d'évaluation

Un outil simple et rapide pour une évaluation immédiate des besoins en formation de votre équipe.

Faites le tour des connaissances techniques et réglementaires de votre force de vente en **78 questions**.

Huit thèmes pour des questions directes et précises :

Côté technique :

- Agronomie générale
- Agronomie grandes cultures
- Agronomie vigne

Côté réglementaire :

- Sécurité Applicateur
- Stockage – transport
- Sécurité consommateur
- Homologation – usage
- Environnement



COGNITO : Méthodologie

Simplicité et rapidité

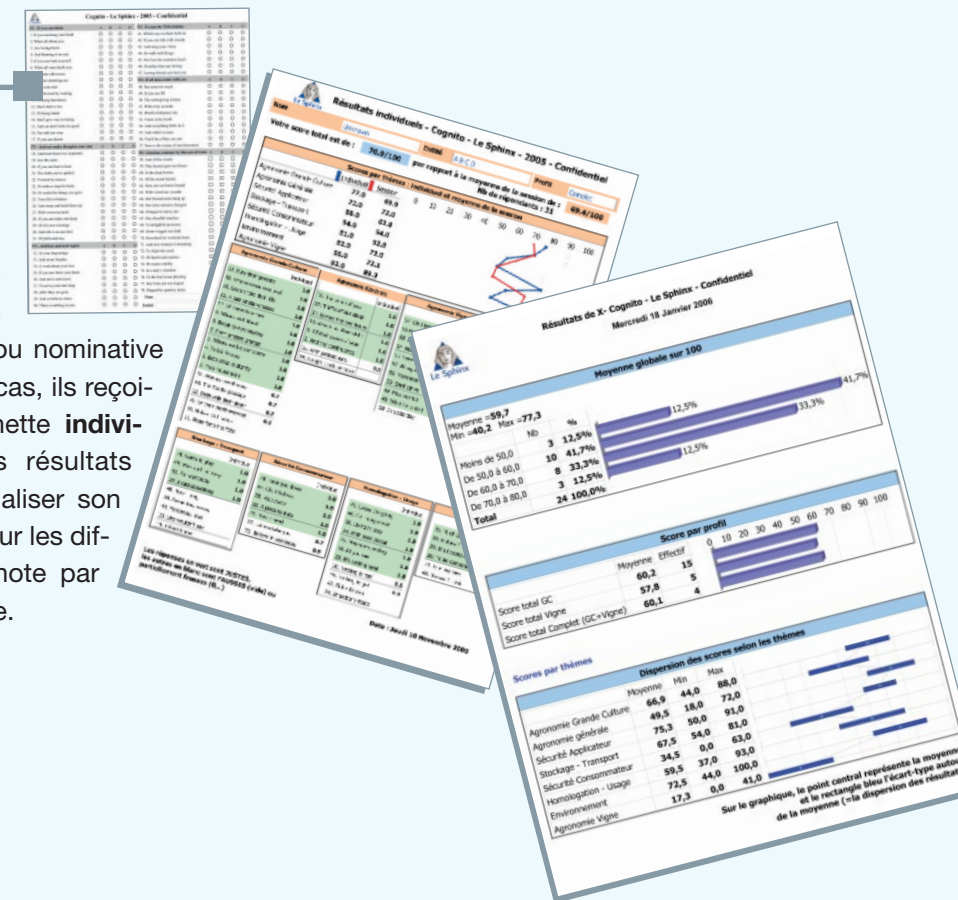
Votre équipe répond aux questions qui sont projetées (1 heure). Les feuilles réponses sont traitées sur place à l'aide du logiciel COGNITO. Une heure plus tard (pour une équipe de 20 personnes) les résultats sont remis par l'intervenant Le Sphinx.

Pertinence et confidentialité des résultats

Le responsable de l'équipe reçoit uniquement **le résultat global de son équipe**, dans une pochette confidentielle. Ce dernier, sous forme de tableaux et graphiques, permet de visualiser le niveau de connaissance relatif de l'équipe sur chaque thème (moyenne, écarts).

Une option permet au manager de situer son équipe par rapport à la moyenne nationale.

Le responsable de l'équipe détermine si les participants répondent de façon anonyme ou nominative (en option). Dans ce deuxième cas, ils reçoivent leur résultat dans une pochette **individuelle et confidentielle**. Les résultats permettent à l'individu de visualiser son niveau de connaissance relatif sur les différents thèmes, ainsi que sa note par rapport à la moyenne du groupe.



COGNITO en deux questions type

Que signifient les initiales D.J.A. ?

- 1- Dose journalière Acceptable
- 2- Délai Jour Année
- 3- Directive Journalière Agricole
- 4- Durée Journalière Agricole

Quels sont les critères qui influencent le lessivage d'un produit de protection des cultures ?

- 1- La lipophilie de la matière active
- 2- Le temps entre le traitement et l'arrivée d'une pluie
- 3- La formulation
- 4- Le mode d'action

COGNITO : Animation

Cognito est un outil développé avec une société indépendante spécialisée dans les logiciels d'enquête et d'étude.

Pour la mise en place et la diffusion auprès de votre équipe de Cognito, BASF a choisi la société Le Sphinx Développement. Cette société, labellisée par le Ministère de l'Education Nationale depuis bientôt 15 ans et qui opère dans de nombreux secteurs d'activité, est

une référence dans le domaine du traitement d'enquête.

Ethique & confidentialité

Pour chaque session Cognito, la société Le Sphinx prend un engagement de confidentialité envers chaque participant quant à son résultat personnel ainsi qu'envers chaque entité pour le résultat global du groupe. Aucun des résultats ne pourra être communiqué à BASF Agro.

